

Hamburg, 4. März 2024

INTREAL Solutions gewinnt 19 neue Mandate 2023 und weitet IT-Beratung auf weitere Branchen aus

- ◆ Seit Jahresanfang alleiniger Fokus auf das IT-Beratungsangebot
- ◆ Risikomanagement und ESG-Beratung wird innerhalb der INTREAL gebündelt
- ◆ IT-Beratung wird neben der Immobilienbranche auf die Healthcare- und Versicherungsbranche ausgeweitet
- ◆ Mehrere namhafte Betreiber von Krankenhäusern und Gesundheitseinrichtungen arbeiten bereits mit INTREAL Solutions sowie die auf Healthcare & Life-Science spezialisierte Unternehmensberatung WMC Healthcare

Die INTREAL Solutions, IT-Dienstleister und Tochtergesellschaft der Service-KVG INTREAL, konnte 2023 insgesamt 19 neue Mandate gewinnen. Im zweiten Halbjahr 2023 wurden zehn neue Aufträge gewonnen, davon entfielen sechs auf IT-Beratung und Dienstleistungen. Drei neue Mandate konnten im Bereich Financial Service akquiriert werden, dazu zählt unter anderem die Provinzial Asset Management mit mehreren Immobiliengesellschaften. Damit betreute die INTREAL Solutions im vergangenen Jahr insgesamt über 40 Kunden.

Seit Jahresanfang fokussiert sich die INTREAL Solutions ausschließlich auf das IT-Beratungsangebot mit den Themen IT-Sicherheit, IT-Strategie, Prozessdigitalisierung, Software-Applikationen inkl. ERP-Plattform, Financial Services und alle Fragen rund um IT-Infrastruktur. Zudem werden neben der Immobilienbranche auch verstärkt der Healthcare-Sektor und Versicherungen als Kundenzielgruppe für 2024 avisiert. Die Fachberatung in den Bereichen Risikomanagement, ESG und Prozesse werden in einer anderen Gesellschaft des INTREAL-Konzerns weitergeführt.

Marko Broschinski, Head of Sales der INTREAL Solutions, kommentiert: „Unser Geschäftsfeld IT-Beratung und -Dienstleistung ist im vergangenen Jahr so stark gewachsen, dass wir uns innerhalb der INTREAL Solutions entschlossen haben, nur noch in diesem Bereich tätig zu sein. So können wir trotz der enormen Nachfrage weiterhin unsere hohe Beratungsqualität gewährleisten.“

Christian Schmidt, Geschäftsführer der INTREAL Solutions ergänzt: „Im laufenden Jahr wollen wir unsere Mandate im Healthcare-Sektor weiter ausbauen. Diese kritische Infrastruktur steht immer stärker im Fokus von Cyberkriminalität, dementsprechend hoch ist hier der Beratungsbedarf zum Thema IT-Sicherheit und Implementierung. Das gleiche gilt für Versicherungen – auch hier streben wir einen Ausbau unseres Kundenkreises an.“

Im Healthcare-Segment arbeiten bereits mehrere namhafte Betreiber von Krankenhäusern und anderen Gesundheitseinrichtungen mit INTREAL Solutions zusammen sowie die auf Healthcare & Life-Science spezialisierte Unternehmensberatung WMC Healthcare.

Im Immobiliensegment handelt es sich bei den Neukunden um Fondspartner der INTREAL, der andere Teil entfällt auf externe Kunden wie beispielsweise große institutionelle Investoren, Asset- und Property Manager, Immobilienfinanzierer und Unternehmen mit Immobilienbeständen.

Hinweis Bildrechte

Die Nutzung des übersandten Bildmaterials ist nur im Rahmen der Berichterstattung über das Unternehmen INTREAL gestattet.

Über die INTREAL Solutions

Die INTREAL Solutions wurde 2014 gegründet. Sie ist der Full-Service-IT-Dienstleister der Service-KVG INTREAL. Die gesamten Assets under Administration (AuA) der INTREAL in Höhe von 65,6 Mrd. Euro und die zentrale IT-Plattform der HIH-Gruppe werden auf den IT-Systemen der INTREAL Solutions digital abgebildet.

Seit 2022 bietet die INTREAL Solutions eine ganzheitliche IT- und Best-Practice-Beratung im Bereich Real Assets an. Seit 2024 wurde die Beratung auf die Healthcare- und Versicherungsbranche ausgeweitet. So können auch Nicht-Kunden am erprobten IT-Wissen der INTREAL über die INTREAL Solutions außerhalb der bekannten Leistungspakete der Service-KVG partizipieren.

Die INTREAL Solutions verfügt über mehr als 70 Mitarbeiter, die bei Bedarf auf das qualifizierte Team von 520 Mitarbeitern in der INTREAL-Gruppe zurückgreifen.

Alle Zahlenangaben: Stand Ende Q4/2023