

Hamburg, 20. Juli.2023

Marko Broschinski wird neuer Head of Sales bei der INTREAL Solutions

- ◆ Broschinski war zuvor u.a. bei der easol und einer Hamburger Privatbank tätig
- ◆ Verantwortet deutschlandweiten Vertrieb aller Real-Estate-Applikationen und Beratungsleistungen

Marko Broschinski (56) ist seit dem 1. Juli 2023 Head of Sales bei der IntReal Solutions GmbH (INTREAL Solutions), dem Full-Service-IT-Dienstleister der Service-KVG INTREAL. Die Stelle wurde neu geschaffen, um die Vertriebsaktivitäten zu bündeln. Broschinski war zuvor vier Jahre bei der easol, einem Anbieter für digitale Ökosysteme im Asset- und Property-Management, als Verkaufsleiter und zuletzt als Geschäftsführer tätig. Der Diplom-Bankbetriebswirt und Absolvent des Master of Business Administration (MBA) startete seine berufliche Karriere bei der Weser-Elbe Sparkasse und war im Anschluss u.a. rund 20 Jahre bei einer Hamburger Privatbank tätig.

Broschinski verantwortet den deutschlandweiten Vertrieb aller Real-Estate-Applikationen der INTREAL Solutions und die Beratungsleistungen im Bereich Risikomanagement, ESG, Datenmanagement und Benchmarking. Zudem wird Broschinski bei der INTREAL Solutions die Vertriebsstrukturen optimieren und als Ansprechpartner für Kunden aus den Bereichen Asset- und Property-Management, Banken und institutionelle Investoren fungieren.

Christian Schmidt, Geschäftsführer der INTREAL Solutions, kommentiert: „Marko Broschinski ist die ideale Besetzung für diese Position, da er unsere Zielgruppen durch seine langjährige Tätigkeit bei easol sehr gut kennt und über ein umfangreiches Netzwerk verfügt. Da unsere Dienstleistungspalette immer umfangreicher wird, werden wir nun auch unsere Vertriebsstrukturen weiter professionalisieren, damit auch unsere neu hinzugekommenen Leistungen am Markt noch bekannter werden.“

Hinweis Bildrechte

Die Nutzung des übersandten Bildmaterials ist nur im Rahmen der Berichterstattung über das Unternehmen INTREAL gestattet.

Über die INTREAL Solutions

Die INTREAL Solutions wurde 2014 gegründet. Sie ist der Full-Service-IT-Dienstleister der Service-KVG INTREAL. Die gesamten Assets under Administration (AuA) der INTREAL in Höhe von 63,7 Mrd. Euro und die zentrale IT-Plattform der HIH-Gruppe werden auf den IT-Systemen der INTREAL Solutions digital abgebildet. Seit 2022 bietet die INTREAL Solutions eine ganzheitliche Best-Practice-Beratung im Bereich Real Assets an. Die Schwerpunkte liegen dabei auf regulierten Immobilienanlageprodukten, Risikomanagement, ESG, Richtlinien sowie Prozessmanagement. So können auch Nicht-Kunden am

erprobten Wissen der INTREAL über die INTREAL Solutions außerhalb der bekannten Leistungspakete der Service-KVG partizipieren. Die INTREAL Solutions verfügt über mehr als 65 Mitarbeiter, die bei Bedarf auf das qualifizierte Team von 495 Mitarbeitern in der INTREAL-Gruppe zurückgreifen.

Alle Zahlenangaben: Stand Ende Q1/2023